

Metropolitan Solutions

Technologien und Dienstleistungen für Städte

7.–11. April 2014
Hannover • Germany

metropolitansolutions.de



Deutsche Messe
Hannover • Germany



Metropolitan
Solutions

Smart: Lösungen für die Stadt der Zukunft.



Neuer Dialog der Wirtschaftsmetropolen zum Thema Innovation
Seit vielen Jahren arbeitet der Weltstädteverband ICLEI mit seinen weltweit mehr als 1.000 Mitgliedsstädten an Lösungsideen zur Verbesserung der Nachhaltigkeit im städtischen Raum und in den Metropolregionen. Durch die andauernd rasante Urbanisierung und den fortlaufenden Umbau unserer Städte wächst weltweit die Notwendigkeit, integrierte Lösungen für eine nachhaltige städtische Infrastruktur zu planen und entsprechend anzugehen. Das wiederum sorgt für enormes Innovationspotenzial und schafft einen Markt, der von den Unternehmen erschlossen werden kann. Unsere Partnerschaft mit der Metropolitan Solutions bietet eine neue und inspirierende Plattform, mit deren Hilfe sich Wirtschaftsmetropolen über innovative Lösungen im Sinne eines nachhaltigen – das heißt CO₂-armen, flexiblen, intelligenten und bürgerfreundlichen – städtischen Infrastrukturmanagements austauschen können. Unsere Städte und Unternehmen werden von dieser Dialogmöglichkeit profitieren. Seien Sie dabei!

Gino Van Begin

Gino Van Begin, Generalsekretär, ICLEI-Weltsekretariat



Nur die Metropolitan Solutions ermöglicht Fachbesuchern einen umfassenden Überblick über alle innovativen strategischen und technischen Lösungen für sämtliche Bereiche der urbanen Versorgung. Planer und Entscheider aus kommunaler Verwaltung, Administration, Politik und Wirtschaft treffen während der weltweiten Leitmesse auf die wichtigsten Anbieter von städtischen Infrastrukturlösungen aus allen Bereichen der Industrie. Nutzen Sie die weltweit größte Dialog- und Lösungsplattform für urbane Räume, um Ihre innovativen technischen Lösungen und Dienstleistungen vorzustellen und in den zielführenden Dialog zu treten.

Im einzigartigen Ausstellungsumfeld als „Stadt in der Messe“ knüpfen Sie entscheidende Kontakte und erschließen sich die Absatzmärkte der Zukunft. Sichern Sie sich noch heute Ihren Platz in Hannover: Wir freuen uns auf Ihre Teilnahme!

Ihr

Thomas Rilke

Thomas Rilke, Abteilungsleiter Metropolitan Solutions

Das finden Sie nur auf der Metropolitan Solutions:

Sie treffen alle entscheidenden Akteure

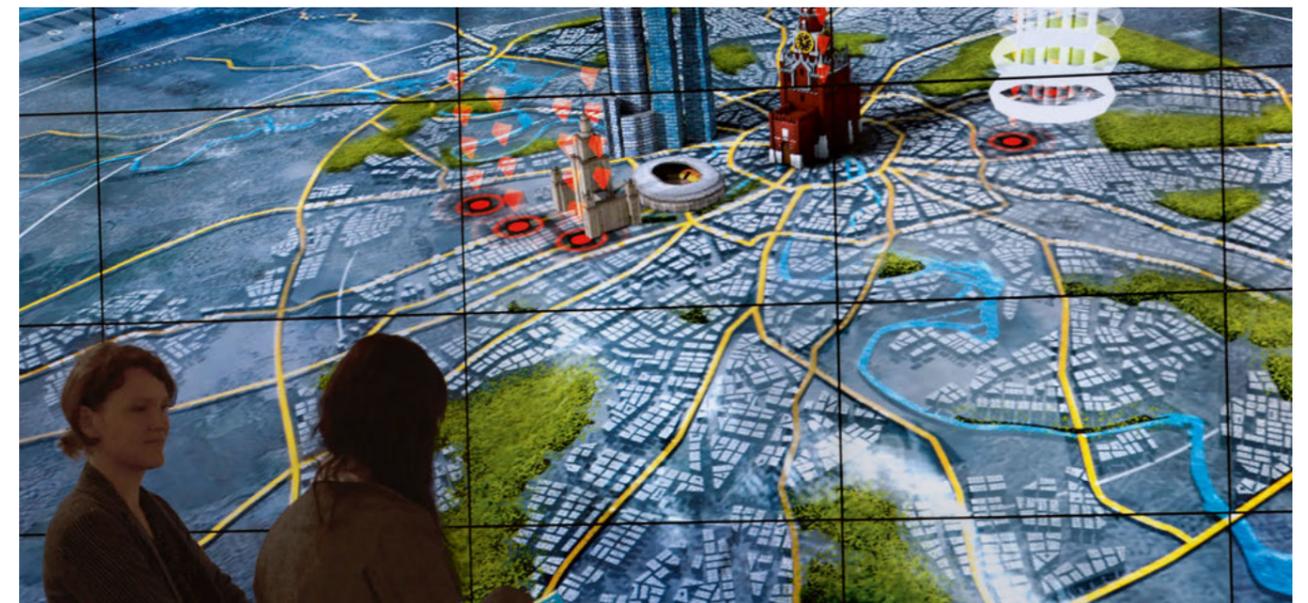
Die Metropolitan Solutions bringt alle relevanten Entscheider zusammen – die Aussteller aus der Industrie kommen mit Stadtplanern, Entscheidern aus der kommunalen Verwaltung, Politik und Wirtschaft ins Geschäft.

Sie erschließen globale Absatzmärkte

Auf einer der weltweit führenden Plattformen für urbane Technologien treffen Sie Etatverantwortliche aus der ganzen Welt – 2013 besuchten 42 internationale, wirtschaftspolitische Delegationen die Leitmesse.

Sie nutzen ein einzigartiges Ausstellungskonzept

Die Metropolitan Solutions wird als einziges Event ihrer Art nach städtischen Planungsmustern erstellt. Das ermöglicht Ihnen die praxisbezogene Erlebarmachung Ihrer Lösungen für den städtischen Raum und eröffnet Ihnen zusätzliche Vertriebschancen.



Die ganze Stadt im Fokus: Die Ausstellungsthemen.

URBAN ENERGY

Urban Energy

- Städte als Energieproduzenten
- Erneuerbare Energien in Städten
- Städte als Energiespeicher
- Energieeffizienz-lösungen
- Energiewende in Städten
- Services & Consulting
- Automation & IT

URBAN WATER MANAGEMENT

Urban Water Management

- Wasserversorgung
- Abwasserentsorgung
- Wasserbau
- Grauwasser
- Hochwasserschutz
- Küstenschutz
- Häfen und Wasserstraßen
- Automation & IT

URBAN MOBILITY & LOGISTICS

Urban Mobility & Logistics

- Öffentlicher Personennahverkehr
- Intermodaler Verkehr
- Carsharing
- E-Mobilitätslösungen für Städte
- Städtelogistik
- Infrastrukturbetreiber
- Verkehrsinformationssysteme/Traffic Management
- Verkehrstelematik/ITS

URBAN BUILDINGS & INFRASTRUCTURE

Urban Buildings & Infrastructure

- Green Buildings/ Green Cities
- Energieeffiziente Gebäudelösungen
- Building Automation & IT
- Gebäudetechnik
- Grüne Baustoffe
- Grey Energy
- Urban Farming
- Nachhaltige Stadtentwicklung
- Smart Mega Events
- Stadtmöblierung
- Stadtarchitektur
- Engineering

URBAN SECURITY

Urban Security

- Absicherung von Infrastrukturen
- Leitzentralen
- Videoüberwachung
- Warnsysteme
- Gesicherte Kommunikationsnetze
- IT & Software

URBAN MINING & WASTE SOLUTIONS

Urban Mining & Waste Solutions

- Waste to Energy
- Recycling
- Technologien und Dienstleistungen

URBAN MANAGEMENT

Urban Management

- Integrierte Städtelösungen
- Klimafolgenmanagement
- Städtische Finanzierungs-lösungen
- Urbane Dienstleistungen
- Facility Management
- Sustainable Procurement
- Green Canteen
- IT & Software

Zeigen Sie Ihre Lösungen für mehr Nachhaltigkeit und Effizienz in Städten.

Stadtkultur: Foren und Konferenzen.

Die Metropolitan Solutions bringt Entscheider aus dem öffentlichen Sektor mit den Vertretern aus Industrie, Wissenschaft und Nichtregierungsorganisationen zusammen. Vielfältige Foren und Kongresse fördern den Wissenstransfer und ermöglichen das Networking. Dabei ist die Metropolitan Solutions viel mehr als eine reine Messe.

Die Themen der Foren und Kongresse stehen im Internet ganzjährig zur Verfügung. Webinare, Filme und Ausstellerinfos sind auch nach der Messe weltweit abrufbar. Das macht die Metropolitan Solutions zur bedeutendsten Internetplattform für urbane Infrastrukturen.

Global Town Hall

Die ultimative Dialogplattform für Städte und Industrie: Auf der ICLEI Global Town Hall kommt es zum Austausch zwischen Kommunen und Stadtverwaltungen mit Anbietern, Wissenschaftlern und Forschern. Unternehmen stellen fortschrittliche Lösungen vor, die den Städten teilweise noch nicht bekannt sind. Gleichzeitig erkennt die Wirtschaft hier den realen Bedarf der Städte und die Präferenzen der Entscheidungsträger. Eine Lounge fungiert als Ort zum Netzwerken und bietet moderierte Gespräche über das Tagesgeschehen. Das vielfältige Programm im Forum behandelt alle urbanen Themen und bringt den aktuellen Stand der Debatten über städtische Infrastrukturen auf den Punkt. Zudem profitieren Aussteller und Fachbesucher von den speziell entwickelten Dialogformaten wie den Solutions Screening Sessions.

Strategischer Partner



Die Metropolitan Solutions entsteht in enger Partnerschaft mit dem weltweit größten Städtenetzwerk ICLEI.

Der Verbund repräsentiert mehr als 1.000 Städte in 84 Ländern – darunter 12 Megacities, 100 Supercities, 450 Großstädte und 450 kleine bis mittelgroße Städte mit Nachhaltigkeitsstrategie.

Bürgermeister, Stadträte und Budgetentscheider informieren sich in Hannover über Ihre innovativen städtischen Systeme und Lösungen. www.iclei.org



better transport forum

Das kombinierte Präsentations- und Dialogformat widmet sich dem Austausch über innovative Verkehrskonzepte, urbane Transportlösungen und -dienstleistungen. Dabei liegt ein Schwerpunkt auf dem Ausbau der Mobilität durch erneuerbare Energiequellen.

Organisiert wird das better transport forum von der Metropolregion Hannover, Braunschweig, Göttingen, Wolfsburg GmbH.

Begleitende Konferenzen

Zusammen mit dem Deutschen Städte- und Gemeindebund und dem Deutschen Städtetag veranstaltet die Deutsche Messe die Deutsch-Europäischen Kommuntage. Herausforderungen und Chancen durch Smart Grid, Smart Metering, E-Mobility und Klimaschutz werden genauso thematisiert wie die Entwicklungen im Bereich Abfall- und Wasserwirtschaft.

Ein starker Fokus liegt außerdem auf den Finanzierungsmöglichkeiten der neuen Technologien. Darüber hinaus finden Veranstaltungen zur Smart-Cities-Initiative der EU auf der Metropolitan Solutions statt.



**Astrid Dorsch, Senior Marketing Manager
Fairs & Events, TÜV Rheinland, Köln, Deutschland:**

„2013 befand sich der wichtigste Messestand des TÜV Rheinland auf der Metropolitan Solutions, denn für uns ist das Thema Megacities besonders bedeutend. Die Metropolitan Solutions ist die einzige Messe, auf der unser Unternehmen so hochkarätig präsent ist. Diesmal waren unter anderem der Vorstandsvorsitzende, der Personalvorstand, der technische Vorstand und der Vorstand Mobilität vor Ort. Gerade beim Thema Megacities sind alle TÜV-Bereiche involviert. Wir haben ein breites Dienstleistungsportfolio, das wir hier sehr gut zeigen können.“

Exkursionen und Besucherprogramm.

Für zahlreiche nationale und internationale Fachdelegationen sowie alle interessierten Fachbesucher steht 2014 ein weiter ausgebauten Besucherprogramm zur Verfügung. Individuell abgestimmte Führungen, einen Terminvereinbarungsservice mit Ausstellern vor Messebeginn, einen Matchmaking-Service während der Veranstaltung, begleitende Exkursionen und die Teilnahme an den Foren bieten den Fachbesuchern einen informativen Mehrwert und ein insgesamt rundes Besuchs-Paket.



Exkursionen

Exkursionen zu angewandten, fortschrittlichen urbanen Lösungen im Umkreis von etwa 200 Kilometern sorgen dafür, dass die Reise nach Hannover für interessierte Besucher noch attraktiver wird. Zur Metropolitan Solutions 2014 planen wir beispielsweise Exkursionen zur HafenCity Hamburg und ins InnoZ nach Berlin.

Ihre Ansprechpartnerin: Susanne Schütz
Tel. +49 511 89-31169
susanne.schuetz@messe.de

Führungen und Terminvereinbarung

Mithilfe von Führungen zu den gewünschten Fachthemen auf der Metropolitan Solutions und dem Terminvereinbarungsservice kommen Sie gezielt mit Entscheidern und Fachbesuchern in Kontakt, lernen deren Projekte kennen und können so Ihre Lösungen für die urbane Zukunft präsentieren.

Beteiligungsmöglichkeiten und Sponsoring.



City Squares

Ihre Chance, sich im Fokus von Stadtentwicklern und kommunalen Entscheidern zu positionieren: Auf dem Themenstand Metropolitan Solutions im Zentrum des Ausstellungsbereiches bietet sich Technologieanbietern und Dienstleistern für urbane Infrastrukturen die Möglichkeit, ihre Lösungen kostenoptimiert an Demopoints zu präsentieren. Städte, Planer und Architekten zeigen ihre innovativen Entwicklungsprojekte am Projektstisch in der Mitte des Standes, was für zusätzliches Besucherinteresse sorgt. Abends wird der Themenstand zum Netzwerk-Treiber. In angenehmer Atmosphäre können Industrie, Wissenschaft und der öffentliche Sektor den konstruktiven Dialog weiter voranbringen.

Ihre Ansprechpartnerin: Milleke Bernstein
Tel. +49 511 89-31308
milleke.bernstein@messe.de

Sponsoring

Neben der individuellen Messebeteiligung können Sie Sponsoring-Partner der Global Town Hall, der begleitenden Konferenzen, der Finanzierungs-Lounge oder der Webinare werden.

Finanzierungs-Lounge

Bis zum Ende dieser Dekade müssen Städte, unabhängig ob Megacities oder Mittelstädte, viele Milliarden an Investitionen für die Verbesserung der Infrastrukturen bereitstellen – und das mit Blick auf leere Kassen. Deshalb ist ein herausragendes Thema auf der Metropolitan Solutions die Finanzierung der zukünftigen Aufgaben. Wie schon in den Vorjahren werden sich die wichtigen internationalen Finanzinstitutionen, wie Weltbank, KfW Entwicklungsbank und Europäische Investitionsbank, mit hochkarätigen Experten engagieren. Die internationalen Finanzinstitutionen, die Europäische Union, aber auch lokale Kommunalfinanziers stellen sich mit maßgeschneiderten Programmen dieser Herausforderung. Vor allem auf den Deutsch-Europäischen Kommunaltagen werden wir dieses Thema mit Experten aus Industrie, Forschung, Stadtplanung und Finanzwelt umfassend erörtern.

Ihre Ansprechpartnerin: Tanja Gerhardt
Tel. +49 511 89-31012
tanja.gerhardt@messe.de

Bedeutend: Die Metropolitan Solutions in Zahlen.

Die Metropolitan Solutions ist der größte Marktplatz und Treffpunkt zu allen bestimmenden Themen urbaner Zukunftstechnologien. Fachbesucher kommen aus der ganzen Welt, um in Hannover mit den industriellen Anbietern direkt ins Gespräch zu kommen, den Dialog zu befördern und konkrete Projekte anzugehen.

Zahlen

16.900 Besucher insgesamt

142 Aussteller insgesamt

42 Delegationen

3.500 Besucher vor Ort in den Foren

Mehr als **100.000** Visits auf Forenbeiträgen im Internet

2.727 Besucher aus dem öffentlichen Sektor



**Karen Jantzen, Messen und Events,
DB Mobility Logistics AG, Berlin, Deutschland:**

„Die Metropolitan Solutions bietet für Mobilitäts- und Logistikdienstleister eine gute Plattform, sich mit breitem Leistungsportfolio zu zeigen. Die Partnerschaft im Rahmen des neuen eCar-Messeshuttles war für uns optimal, um vernetzte Mobilität und unser Carsharing-Angebot e-Flinkster live erlebbar zu machen. Aufgrund der Internationalität der Messebesucher, aber auch durch die Vielzahl an Delegationen auf unserem Messestand konnten wir 2013 sehr hochkarätige und für uns wertvolle internationale Kontakte gewinnen.“

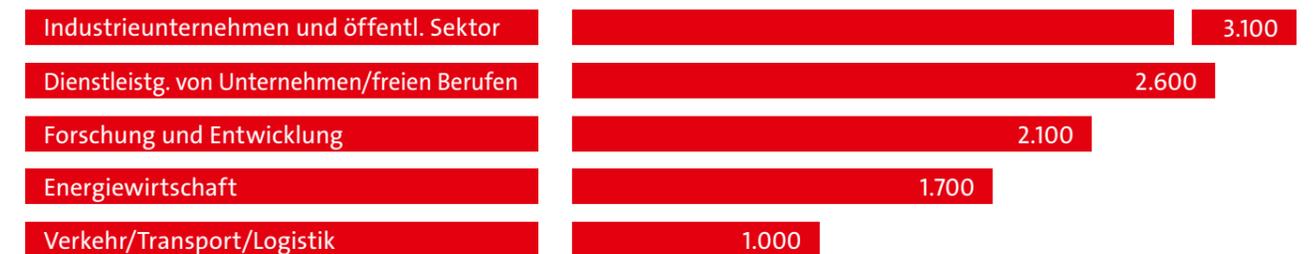
**Frank Michel, Manager Marketing
Communication Power & Industry, Schneider
Electric GmbH, Ratingen, Deutschland:**

„Mit der Metropolitan Solutions sind wir auf der Ebene der Delegationen, Botschaften und High-End-Kontakte im Bereich der weltweiten Städte sehr zufrieden. Auch die politische Präsenz schätzen wir extrem. Qualitativ sind die Kontakte sehr positiv. Insgesamt sind wir überzeugt, dass die Metropolitan Solutions auf dem richtigen Weg ist.“



Sie treffen Ihre Zielgruppen

Die große Internationalität und das hohe politische Interesse zahlen sich für Sie aus. Zahlreiche wirtschaftspolitische Delegationen besuchen die Leitmesse.



Starker Rückhalt: Partner und Team.

Ein Konzept mit breiter Unterstützung

Wir sagen Danke: Die intensive Zusammenarbeit mit unseren ideellen Partnern sorgt dafür, dass die Metropolitan Solutions die städtischen Themen der Zukunft umfassend besetzen kann.



Unter der Schirmherrschaft von
Günther Oettinger
EU-Kommissar für Energie



Wir sind gerne für Sie da

Sie haben Fragen zu Ihrer Präsenz auf der Leitmesse, möchten das Rahmenprogramm mitgestalten oder brauchen weitere Informationen zu unseren Besucherservices, der Global Town Hall oder anderem? Dann lassen Sie uns jederzeit gerne darüber sprechen!



V. l. n. r.: Tanja Gerhardt, Thomas Rilke, Jennifer Lürig, Milleke Bernstein, Christian Pfeiffer, Susanne Schütz, Andreas Grüber

Thomas Rilke
Leiter Metropolitan Solutions
Geschäftsführer Metropolitan Academy
Tel. +49 511 89-31170
thomas.rilke@messe.de

Christian Pfeiffer
Urban Mobility & Logistics, Urban Water Management,
Urban Mining & Waste Solutions, Urban Management
Tel. +49 511 89-31773
christian.pfeiffer@messe.de

Andreas Grüber
Urban Energy, Urban Buildings & Infrastructure,
Urban Security, Urban Management
Tel. +49 511 89-30195
andreas.grueber@messe.de

Susanne Schütz
Partner Relations, Climate Change Management
Tel. +49 511 89-31169
susanne.schuetz@messe.de

Tanja Gerhardt
Marketing Manager
Tel. +49 511 89-31012
tanja.gerhardt@messe.de

Jennifer Lürig
Customer Care and Organisation
Tel. +49 511 89-31171
jennifer.luerig@messe.de

Milleke Bernstein
Customer Care and Organisation
Tel. +49 511 89-31308
milleke.bernstein@messe.de

Leistungen und Services für Ihren perfekten Messe-Auftritt.

Auf der Metropolitan Solutions profitieren Sie von maßgeschneiderten Leistungen – von der individuellen Präsentation mit eigenem Standbau bis hin zu unseren durchdachten Komplettlösungen aus einer Hand. Nutzen Sie die Chance, Ihr Unternehmen optimal zu präsentieren: Wir beraten Sie gerne bei der Wahl der für Sie passenden Lösung.

Individueller Standbau

Nutzen Sie einen perfekt auf Ihre Bedürfnisse zugeschnittenen Messe-Auftritt und buchen Sie Ihre Standfläche auf Wunsch auch mit umfangreichen technischen Service- und Marketingleistungen.

Grundmietpreis Halle	204 Euro/m²
Grundmietpreis Freigelände	79 Euro/m²

Ihre frühe Entscheidung wird belohnt
Nutzen Sie den attraktiven Frühbucherpreis bei einer Buchung bis zum 15. September 2013.

Die fair-packages

Minimaler Aufwand, maximaler Messeerfolg: Wir bieten Ihnen Standbau, Grundversorgung, Lead- und Gastronomieservices sowie zahlreiche Marketingleistungen aus einer Hand und reduzieren so den organisatorischen Aufwand Ihrer Messervorbereitung gezielt. Wählen Sie aus vier Paketen und zwei Upgrademöglichkeiten genau die Lösung, die zu Ihnen passt! Unsere fair-package-Hotline freut sich auf Ihren Anruf unter **+49 511 89-38000**. Kalkulieren Sie jetzt Ihren fair-package-Preis online unter www.metropolitansolutions.de/de/fairpackages.

Hinweis: Die hier abgebildeten Stände enthalten kostenpflichtige Zusatzausstattungen.



Basic

ab 3.671 Euro¹

Upgrade-Preis Basic+
ab 4.929 Euro¹

Preis für Zusatzausstattung
wie oben abgebildet

569,50 Euro³



Comfort

ab 5.082 Euro¹

Upgrade-Preis Comfort+
ab 8.032 Euro¹

Preis für Zusatzausstattung
wie oben abgebildet

1.589,08 Euro³



Premium Style

ab 9.376 Euro²

Preis für Zusatzausstattung
wie oben abgebildet

1.618,75 Euro³



Premium Trend

ab 9.376 Euro²

Preis für Zusatzausstattung
wie oben abgebildet

1.759,30 Euro³

¹ Frühbucherpreis auf Basis Reihenstand, Größe 9 m²

² Frühbucherpreis auf Basis Reihenstand, Größe 12 m²

³ Zuzüglich Kosten der Digitalprints

Alle Preise gelten zzgl. der gesetzlichen MwSt.



Ganzjährig Geschäfte anbahnen mit Match & Meet

Mit dem Matchmaking-Service Match & Meet erfahren Sie schon vor der Messe, wer sich für Ihr Angebot interessiert. So werden wertvolle Kontakte aus der ganzen Welt früher sichtbar: Der Match & Meet-Datenpool birgt ein enormes Potential für Ihr Geschäft. Ob neue Kunden, Netzwerkpartner, Wissens- oder Kapitalgeber – die richtigen Kontakte sind die Basis für jeden Geschäftserfolg. Nutzen Sie den Service für eine optimale Messenvorbereitung.

www.metropolitansolutions.de/de/match-meet.

Neue Kunden gewinnen mit Deutsche Messe Interactive

Ihr exklusiver Zugang zu B2B-Entscheidern mit Budgetverantwortung und Investitionsbereitschaft: Mithilfe personalisierter E-Mail-Kampagnen und intelligenter Online-Tools auf relevanten Fachportalen bringt Sie Deutsche Messe Interactive ganzjährig gezielt mit potenziellen Geschäftspartnern zusammen. Weitere Informationen unter www.messe-interactive.de.

Professionelles Event- und Besuchermanagement mit event it

Profitieren Sie von unserer webbasierten Software für Ihr effizientes Besuchermanagement. Wir bieten Ihnen flexible Lösungen für Ihr Aussteller- und Besucher-Ticketmanagement, individuelle Online-Anmeldeseiten und ein modernes Lead-Tracking/-Management. Mit event it steht Ihnen ein erfahrener Partner für Ihren erfolgreichen Messe-Auftritt und Ihre Events inklusive der Personalstellung zur Seite. Erfahren Sie mehr unter www.eventit.ag.



Jung & Innovativ

Ihre Chance, Neuentwicklungen international besonders günstig zu vermarkten: Das Bundesministerium für Wirtschaft und Technologie (BMWi) fördert die Messebeteiligung auf dem Gemeinschaftsstand umfassend – und übernimmt bis zu 70% der Kosten für Standbau und Standmiete. Der Eigenanteil für Aussteller beträgt ab 2014 30% bei den ersten zwei Messebeteiligungen und 40% ab der dritten. Die genauen Förderkriterien finden Sie unter www.metropolitansolutions.de/de/foerderung.

Klicken statt schicken:

Online-Anmeldung über OBS

Starten Sie direkt mit Ihren Vorbereitungen für die Metropolitan Solutions 2014 – mit unserem komfortablen Online Business Service (OBS) unter www.obs.messe.de.

Das Metropolitan Solutions Team berät Sie gern zu allen Fragen rund um Ihre Messebeteiligung. Ihre Ansprechpartnerin für Erstanfragen:

Jennifer Lürig

Customer Care and Organisation

Tel. +49 511 89-31171

jennifer.luerig@messe.de

Alles, was Sie wissen müssen

Sämtliche Preise und Leistungen entnehmen Sie bitte unserer Preisliste. Die vollständigen Teilnahmebedingungen erhalten Sie online unter www.metropolitansolutions.de/de/teilnahme.

OBS





Deutsche Messe
Hannover · Germany

Deutsche Messe
Messegelände
30521 Hannover
Germany

Tel. +49 511 89-0

Fax +49 511 89-32626

info@messe.de

www.messe.de